

¿Cuánto cuesta depender de ti?

Marca las señales con las que te identifiques. Al final, interpreta tu resultado y da el primer paso.

- No puedes desconectarte**
Un fin de semana sin revisar el teléfono te genera más ansiedad que descanso.
- Las decisiones esperan por ti**
Si no estás, se acumulan; nadie más se anima a decidir.
- El conocimiento vive en tu cabeza**
Cómo se cotiza, a qué proveedor comprar, qué decir a un cliente: nada está escrito.
- Creces trabajando más horas**
Más ventas significan más noches, no más sistema.
- Tu equipo te consulta todo**
Hasta lo pequeño, porque nunca se definió quién decide qué.

Interpreta tu resultado

- 0-1 señales:** Vas bien. Tu negocio ya no depende solo de ti; enfócate en escalar.
- 2-3 señales:** Eres el cuello de botella en varias áreas. Empieza a documentar y delegar procesos.
- 4-5 señales:** Tu negocio depende críticamente de ti. El primer paso es urgente: define qué decisiones puede tomar alguien más.

Tu primer paso: anota las 5 decisiones que solo tú tomas hoy. Junto a cada una, escribe qué tendría que ser verdad para que alguien más la tomara bien sin ti.

